畅通金融渠道 赋能乡村振兴

一中国建设银行邵阳分行助力邵阳市高质量发展纪实

郑丹枚 高鑫程 罗荣华

初夏时节,行走在邵阳广袤的大地上, 一派生机勃勃、绿意盎然的景象,处处都是 "希望的田野",释放着乡村振兴的新动能。

乡村振兴,金融之力不可或缺。

党的二十大报告提出,全面推进乡村振兴,健全农村金融服务体系。作为服务乡村振兴、农业强国建设的重要金融力量,建行邵阳分行始终牢记"国之大者",聚焦区域之需、深耕乡村普惠、下沉服务重心、创新融资模式,送"贷"千村万户,以汩汩金融"甘泉"滋养乡村振兴"幸福田",让金融普惠之花在广袤乡村璀璨绽放。

精准滴灌,金融活水润泽田间

夫夷河畔,邵阳县白仓镇三堆村的烟农在田里起垄、除草、施肥、移栽、盖膜、浇水,一派丰收的繁忙景象。村支书刘富强向邵阳塘渡口支行客户经理介绍道,"去年种植的60余亩烤烟产量有近200担,收入达20万元。村民看到我赚了钱,也决定和我一起干。但烤烟种植工序多、投资大,每亩烟地肥料投入大概要1000元,想要扩大种植面积、增添农机设备,资金远远不够。"

在得知具体情况以后,塘渡口支行主动对接,上门现场采集信贷信息,很快就通过"裕农通"APP为其发放了纯信用"裕农种植贷"30万元。目前,支行运用"裕农种植贷"深度赋能县域烤烟经济发展,向辖内110户烟农开展逐户营销,成功办理烤烟贷款30余笔,总金额突破500万元。

金融是乡村的血液,是农业农村高质量 发展的源头活水。在洞口县山门镇山门村, 颗颗蜜橘挂满枝头。山门村尹支书正穿梭 在果园内,查看蜜橘长势。

2023年,尹支书想扩大蜜橘产业规模, 为村里增收,但无奈缺乏资金支持。建行洞口支行了解情况后,给村支书解决了500万元资金难题,有力推动了村里的蜜橘产业起步发展。

"今年蜜橘大丰收,预计产量接近200万斤,几个厂库装满了蜜橘,不管是进口农机设备,还是包装盒制作、购买化肥和农药,都离不开建行的帮助。"尹支书看着满仓的蜜橘笑着说。

近年来,建行邵阳分行在已有的涉农信贷产品基础上,创新推出了"种植贷""致富贷""农商贷"等特色涉农信贷产业。创新推出的"裕农快贷一种植贷",对应作物种类包括黄桃、樟树港辣椒、黄辣椒、芥菜、烟叶、水稻、湘莲、黄精、柑橘、黄金茶、钩藤、冰糖橙、红提等13类,2023年该行当年投放种植贷

1930万元,惠及农户167人。

融资赋能,特色产业活力迸发

隆回是"中国金银花之乡",有着中国生产规模最大的金银花原生态种植区,全县干花年产量1.2z万吨,占全国金银花产量的60%以上。近年来,建行隆回支行积极响应湖南省"湘九味"中药材优势产业集群项目建设,将金银花产业纳入重点扶持产业。

"每年农历四月,是金银花购销旺季。 我们购销商最繁忙、资金需求最迫切的时候,都少不了建行的金融支持!"湖南三合一 药业公司负责人李岳求介绍道。

三合一药业是一家以金银花等中药材种植、购销、加工的企业,种植金银花达2650亩,年产干花5780吨,产品远销河南、湖北、江苏、广东、广西等24个省份。今年,金银花购销旺季,支行向其提供信贷资金500万元,及时满足了企业的购销资金需求。

近年来,建行隆回支行根据种植户资产、经营规模、信用状况等因素,对辖内金银花种植户开展集中营销、集中评定和集中授信,最高500万元的便捷增信极大满足了金银花种植户的资金需求。截至4月末,支行累计为金银花种植户授信38户,便捷增信860万元。

一直以来,建行邵阳分行秉持初心使命,以支持涉农产业为重点,强化资金支持,提升金融服务水平,为地方产业发展、乡村振兴源源不断注入金融动力。

针对中药材领域"轻资产、重技术"的科创企业,邵东支行以"科技贷"上线为契机,助力解决科创企业"融资难、融资贵"的问题。

2023年以来,湖南春可回中药材饮片有限公司为提高中药材加工核心竞争力,不断加大技术创新研发力度,随着大量经营资金的投入,企业在原材料的购买、日常生产方面面临着资金周转紧张的困难。

邵东支行了解到企业困境后,根据企业 为高新技术企业、科技型中小企业的特征和 条件,以科创评价定贷,将"技术流"变为"资 金流",及时为湖南春可回中药材饮片有限 公司提供无需抵押、无需担保的500万元纯 信用贷款。

"多亏了建行的500万元贷款,原来科技'软实力'也能变成融资'硬通货'。"湖南春可回中药材饮片有限公司董事长周新其激动地说。

2023年,建行邵阳分行累计为邵阳市



23户省级及以上农业产业化龙头企业提供了授信支持,授信金额2.71亿元,开立对公账户48户,提供了结算服务支持。

持续深耕,创新金融服务方式

走进湖南吉之程果业贸易有限公司脐 橙加工配送车间,一堆堆鲜亮的脐橙排列整 齐,工人们忙着进行清洗、分拣、打包、装车, 不亦乐乎。

吉之程公司戴老板是当地有名的致富带头人。几年前,正逢脐橙上市季节,因急需资金收购果农的脐橙,他抱着试一试的心态联系了建行。经实地走访后,支行根据公司销售收入、净资产、历年缴税和房产等情况,将沉睡数据转化为"增信"资产,为企业投放贷款100万元。从此,吉之程便与建行结了缘。

"'建行生活'不收平台入驻费,我们商家还能在上面自主发放优惠券,从经营成本和功能来说,都是我们这些中小微门店运用的好帮手!"戴老板看着电脑上的订单信息,笑着说道。

今年,戴老板在立足自身贸易平台的基础上,运用"建行生活""善融平台""悦生活""裕农通"等平台,改变分散销售脐橙的传统方式,通过链式发展让脐橙远销东三省,俄罗斯、蒙古、日本等国家,进一步扩大"崀山脐橙"品牌影响力。

农产品上行是乡村振兴的重要课题,也是中国建设银行邵阳分行探索的方向。近年来,政府、合作社、农户等不同乡村主体都在尝试打通农产品上行路径,但是线上销售

的高门槛让许多的农产品商户望而却步,很多本地特色农产品品牌鲜为人知,只能默默守在本地。建行邵阳分行创新服务方式,依托"建行生活""善融平台""悦生活""裕农通"等平台,搭建了一架乡村至城镇、产地到消费者、农户到用户、助农扶贫的直通桥,为助力乡村振兴再添新力量。

绥宁县东山侗族乡位于"两市三县六乡"交界处,四季分明、光照充足、水质好、土壤富含丰富微量元素,对红提种植有着得天独厚的环境优势。

红提质量虽好,但长期以来一直没有固定的销售渠道,卖不出去只能眼睁睁看着红提烂掉。这几年,中国建设银行邵阳分行绥宁支行充分发挥"建行生活"平台优势,通过政府消费券与优惠活动等权益叠加,配置客户权益140万元,以线上推广提高商户曝光度为切入点,扩大平台覆盖,不抽取佣金,免费入驻,助力东山红提远销四方,"湘绥有礼"品牌知名度得到进一步提升。

"自从入驻'建行生活',营销费用节省了好大一笔,从推广、销售到运输、售后,除去成本,一亩红提可净收入1万多元,'建行生活'真是我生意的好帮手!"农户张先生说着竖起了大拇指。

如今,在邵阳大地,一个个特色产品销售热潮迭起,一个个产业项目拉开了发展框架,一条"金融纽带"将其串珠成链,在中国建设银行邵阳分行的金融助力下,特色优势产业欣欣向荣,小农户与大农业有机衔接,智慧农业让新一代农人"耳聪目明",山乡巨变,幸福花开。

"我真心希望每个学生都能闪闪 发光。"2024年高考成绩即将公布前 夕,长沙市金海高级中学高复部教学 楼办公室里,柏盟终于有时间接受采 访。

作为一名高中数学骨干教师,同时也是该校高复部副校长,柏盟有着15年高考毕业班教学及管理工作经验。这些年,他始终坚守在教学一线,把全部精力与满腔热血都奉献给了教育事业,目送一批又一批的学生相继走出校门,向更高学府逐梦前行。

有温度的教育,让学生勇敢追梦

高考,对于每一个学子来说,都是 人生中的一次重要考验。然而,并不 是所有学生都能一帆风顺地通过这道 关卡,于是高考复读成为了他们重新 证明自己的机会。"我曾经也是个高复 学生。"采访中,柏盟坐在办公室的灰 色小沙发上,微笑着说。因为自身经 历过,所以柏盟能更深刻地理解高复 学生,也能更好地去帮助学生调整状 柏盟介绍,高复是一次需要勇气 和决心的选择,这条路并不轻松,学生 需要付出更多的努力与汗水。他直 言,学生在准备高复之前务必要好好 地扪心自问:问自己高考成绩不理想 是否与学习态度、方法、习惯和心理有 关;自己是否有强烈的高复愿望;高复 一年的生活是否能适应;这一年里,学 生、家长、学校是否能形成良性互动。 "只有先问清楚自己,才能正确做出选 择。"柏盟如是说。

那在复读过程中,面对繁重的学习任务,不少学生因为 心理较为脆弱,会感到压力巨大、缺乏自信,导致无法全身 心投入学习时,该怎么办?柏盟表示,必须用行动引领学 生,用爱去感染学生。在金海高中高复部,除了把教育教学 质量和成绩提升作为主要核心任务之外,心理辅导也是重 中之重。

"好的教育是有温度的。我们会鼓励、关心每一位学生的学习与生活,引导他们正视心理健康,再一次勇敢追梦。"为培养每个学生健全、乐观的人格,学校开设了心理团辅课程,聘请多位专职心理教师帮助学生缓解压力,进行一对一心理咨询等。各班班主任也会时时处处给予学生爱与温暖,并对每个学生进行心理摸底,针对学生学习成绩和个体差异,进行分层教学、因材施教,使学生能精准靶向学习,真正做到智慧学习、科学提分。此外,激情教育也是高复部教育教学工作的重大举措之一。每天进行激情跑操、激情早读等,每周举行班级激情挑战、激情演讲等,定期开展激情远足、激情运动会、激情艺术节等活动,学校致力让每个学生在激情教育中收获自信的力量,快乐地学习和生活在这所美丽的校园中。

在柏盟看来,只有教学和心理辅导互相融合,才是落实学校"让每个生命闪光"办学理念,以及"办有情怀的学校,做有温度的教育"办学愿景最生动、完美的实践写照。

有深度的教学,助力学生圆梦

高复生陈同学因高一时选科选择了生物,三年的学习让他感觉非常吃力,高考成绩也不尽人意。进入金海高中高复部后,老师针对他的状况进行细致分析,建议他将生物改成政治。经过高复一年老师面对面辅导、及时查漏补缺,他在2023年高考中总体成绩提升115分,圆梦理想大学。

"经常有学生跟我说,复读一年,收获的不仅是提升百分的奇迹,还有百折不挠的意志和坚持不懈的品质。"柏盟说,由于每个学生的学业基础不同,个性特质也不同,老师会根据学生的不同状况施以不同的教学方式让学生在高复学习上得到不同的且与其基础相适应的教育。"我们会实行联生承包制,按照因材施教的原则,把每个班所有学生按目标生、临界生、潜能生实行差异化教学和分层管理,分级突破,为每个学生量身定制培优辅潜措施。"

除此之外,学校还拥有一支专业素养过硬、教学能力突出、教学成绩显著的教师团队。他们中不乏省市级名师、骨干教师、学科带头人,也不乏毕业于清华大学、北京大学等名校的优秀毕业生。学校还聘请了高中教材编写专家、知名学者等定期到学校对教师进行培训,对高复班学生进行授课。针对课堂教学、高考备考进行全方位指导,把握备考方向,精准指导备考。并通过借鉴省内外走在前列的中学管理经验,以"教育有深度、治学有高度、沟通有温度、管理有力度"为主要特色,着力提升学生的学习成绩和综合素质。

"青春逐梦,不留遗憾!"据柏盟介绍,金海高中高复部自创办以来,有多位学子考上清华大学、中国科大、浙江大学等国内外知名学校,复读高考升学率、平均涨分率屡创佳绩。 (译 好)

医联体建设惠泽湘中

-娄底市中心医院推动优质医疗资源下沉综述

王 星 董 昉 梅 舒 邹娜妮

面对有限的优质医疗资源,如何让更多的老百姓享受到更好的医疗服务,这是医疗改革的重点和难点。

"远'医'如何解近'疾'"这一难点,对居住在娄底的老百姓来说,已得到有效的缓解。经过多年努力,娄底市中心医院在市委、市政府的坚强领导下,在省市卫健行政部门的具体指导下,坚决贯彻落实国家分级诊疗政策,借"名医健娄"东风,探索了一条建设医联体的新路子。

作为娄底市体量最大的集医疗、科研、教学、预防与保健为一体的国家三级甲等综合性医院,娄底市中心医院先后"牵手"25家医疗单位(三级1家、二级8家、一级16家),以业务、技术、管理等为纽带,建立多形式医联体合作,推动优质医疗资源下沉,做强基层医疗服务能力,让湘中百姓随时随地享受到优质的医疗服务。

运营更规范——

分级诊疗模式,织密群众"健康网"

踏进娄底市中心医院,巍峨大气的住院 大楼、宽敞舒适的现代化病房、科学先进的 医疗设备、内容丰富的文化橱窗映入眼帘。 从科室标识到医务人员的着装、精神面貌, 更能窥见该院的规范管理。

为让老百姓在家门口享受到三甲医院的服务,2024年开年之初,娄底市中心医院党委书记王澍为医联体工作谋篇划局,由院领导班子牵头作为核心和纽带,分片负责五个县市区医联体成员单位,形成"1+1"管理模式,打造独具特色、目标明确、责任包干的分工协作制度,进一步完善"基层首诊、双向转诊、急慢分治、上下联动"的分级诊疗模式。

患者在基层医院拍片检查,娄底市中心 医院出具影像诊断意见报告……这样的操 作已不鲜见。

2022年12月23日,娄底市医学影像远程诊断中心成立。作为挂靠单位的娄底市中心医院借助远程医疗平台,实现区域内各医联体成员单位影像诊断的互联互通,使全市影像诊断末梢通过信息化手段直接延伸至乡镇卫生院,让更多专家"贴近"患者,"用活"医疗资源。

"接地气",与基层医院紧密联动;"连天 线",与上级医院高效互动。

近年来,娄底市中心医院与中南大学湘雅医院、广州医科大学附属第一医院等省内外知名医院建立合作,有计划地引进博士专家团队来院开展义诊、学术交流、科研和项目协作等活动,构建优质医疗资源合作共享机制,进一步织密群众"健康网"。2023年以来,娄底市中心医院住院病人上转2000余人次、下转患者数分别为4000余人次。

让医疗服务围绕患者转,在娄底已成为现实。娄底市中心医院构建横向到边、纵向到底的紧密型新型医疗服务体系,为基层医院注人活力,让基层群众就医"获得感"节节

能力有提升——

下级医院"点单",上级医院"授艺"

"年纪大了,去哪里都不方便,现在好了,在家门口就能看上专家,免去了奔波等候,还减少了花销,实在是太方便了。"双峰县花门镇刘大爷的一席话,道出了医联体建设带给基层群众实实在在的好处。

娄底市中心医院把医院的管理模式、服务理念和质控标准等"复制"到基层医院,选派专家、组建专家团队到各成员单位开展义诊、查房、手术、疑难病例会诊、讲学指导等工作。通过以"大"牵"小",从学科建设、人才培养、医疗技术、教学科研等方面着手,将

优质的医疗资源和技术资源有效"下沉"。

医联体畅通人员双向流动渠道,有专家下乡"授艺",也有基层医务前来"充电"学习。

娄底市中心医院为成员单位提供住院 医师规培、专科进修、适宜技术推广、专科技 术培训等培训进修机会,并利用信息化建设 平台开展远程会诊、业务培训。

2023年以来,该院针对医联体成员单位 共组织开展大型义诊、教学查房、业务培训 等活动70余场次,免费接收成员单位进修人 员40余人次,派出专家200余人次,培训基层 医卫人员2000余人次。

成员单位在娄底市中心医院的帮扶下苦 练"内功",更好地满足当地患者需求。

在新化县第一人民医院(洋溪镇中心卫生院),娄底市中心医院对医院发展规划、学科建设、人才管理等方面给予全方位的指导和帮扶。目前,新化县第一人民医院(洋溪镇中心卫生院)医疗技术取得新突破,能够独立完成开放疝修补、腹腔镜疝修补、腹腔镜化脓性阑尾切除、输尿管硬镜、输尿管软镜、经尿道膀胱腔内碎石取石微创手术等手术。

关系更紧密── 畅通转诊通道,跑出生命"加速度"

急救当前,争分夺秒!"63岁女性患者康某,胸痛放射左上肢2小时,考虑急性心肌梗死,已从温塘启程,请求贵院开绿色通道准备接诊!"4月25日15时34分,娄底市中心医院医联体交流合作微信群弹出了一条求助信息。

一场跨区域的生死时速"接力赛"就此上演。

娄底市中心医院党委委员、副院长杨吉 军现场调度、主持急救;新化县温塘镇卫生 院随车医生康亿将患者的检查结果、用药情 况、病情进展实时反馈,并与家属沟通,完成 术前预谈话;急诊科教学秘书、医联体专员 罗偶协调安排、掌握病情、指导诊疗;胸痛中 心专家团队提前做好抢救准备。

16时43分,救护车疾驰而来,康某通过 医联体"绿色通道",被直接推入导管室治 疗。17时52分,胸痛介人团队争分夺秒,完 成冠脉造影、球囊扩张、植入支架,康某转危 为安。

"整个抢救非常顺利,一分一秒都没有耽误。"5月9日,康某顺利出院。

为确保患者在"黄金时段"得到更为及时有效的救治,此前,娄底市中心医院上线运行全市首个5G智慧院前急救系统,将智能化医疗设备与现代网络通讯技术相结合,实现了院前急救和院内救治的无缝隙衔接,打造出"上车即人院"的"绿灯"救治模式。

调度人员定位最优路线,急救人员同步 患者生命体征和既往病史,院内专家团队通 过高清视频实时观测、指导……娄底市中心 医院以"互联网+医联体+智慧医疗"为突破 口,打赢了一场场"生命保卫战"。

"对急危重症患者来说,慢一分钟也许就是生离死别,快一秒钟就可能是生命奇迹。"为让更多在基层医院就诊的急危重症患者获得最大的救治效果,娄底市中心医院把握重症救治"黄金时间",不断优化医联体内就医转诊流程,打通双向转诊绿色通道,重症医学科、骨科、心内科、血管外科、神经内科、神经外科等专科救治,为急危重症患者搭建起快速生命通道。

医联体建设,结出惠泽湘中百姓的丰硕 果实! 娄底市中心医院充分发挥姓"公"为 民的公益属性,联动各基层成员单位,推动 医联体工作向纵深发展,架起"大专家"服务 "小医院"的桥梁,扎实推动"健康娄底"建 设,奋力开创健康事业发展新局面。 青春至美"湘"伴无毒

湘潭市晨光禁毒志愿宣讲团获好评

"我们要把禁毒知识传递给更多的人。"一声声铮铮誓言,是同学们对毒品宣战的最美青春注脚。随着6月"禁毒宣传月"的到来,湘潭市"青春至美'湘'伴无毒、12355为青春护航"晨光禁毒巡回宣讲活动逐渐进入高潮。

在护机 展元票每巡回直研店郊逐渐进入高潮。 按照省禁毒委员会的统一部署,在共青团湘潭市委、市司法局、市教育局的统筹安排下,此次禁毒巡回宣传活动,接受宣讲师生人数共计5000余人,直播受众10000余人,广受好评。

牵手学校,不断扩大禁毒宣传联盟。近年来,宣讲团队 共与4所学校签订了禁毒联盟协议。并将持续携手学校,把 禁毒知识融入日常教育当中。

深入社区,推动禁毒宣传深度融合。宣讲团队充分发挥九华街道合山社区戒毒(康复)指导站功能,在指导站打造禁毒宣传专栏、禁毒宣传社区公园、禁毒宣传广场,让更多学生了解、掌握禁毒知识。

党建领航,持续扩充志愿者团队。禁毒宣讲得到了全市众多单位、学校认可,现今由学校学生及社会志愿人士组成宣讲团,整齐穿上红马甲,跟随宣讲团一起前往学校、社区等地开展禁毒宣传活动。 贡献力量,积极参与禁毒工作。自"青春至美'湘'伴无

毒,12355 为青春护航"禁毒宣传进高校、职业院校以来,晨光禁毒志愿宣讲团受到社会一致好评。湘潭市禁毒办拟邀请晨光禁毒志愿宣讲团加入湘潭市禁毒宣讲团队,为禁毒防毒事业注入新活力。

下一步,晨光禁毒志愿宣讲团将以"6·26"为契机,继续深入学校、社区、农村、企事业单位开展系列禁毒宣传活动,为深化平安湘潭法治湘潭作出积极的贡献。(何旺启)