

“钰丹十年·誉满潇湘”之一

商海逐浪 一往无前

陈程 唐敏杰 周芳梅

这是一部艰难曲折、跌宕起伏的创业史。

这是一部起承转合、激流勇进的奋斗史。

胸有凌云志，无高不可攀。湖南钰丹药业有限责任公司“掌门人”揭武，带领团结拼搏的钰丹药业人，商海浮沉，一往无前，打拼出累累硕果。

2012年2月公司在永州市成立以来，十年征程，钰丹药业已发展到今天的下辖3个子公司，年销售额2亿多元，集药品批发、零售、物流配送及苗木种植于一体的大型医药集团公司。

起步——收获“第一桶金”

沧海横流，方显英雄本色！

揭武1961年出生在广东廉江一个普通教师家庭。受家庭的熏陶、浸染，仁义道德深深铭刻在他的心里，“一定要做敢担当、有爱心、讲奉献的人，让中华传统美德不断得到传承和升华。”

满腔热血报祖国。1979年，揭武光荣入伍成为一名军人。他勤学苦练，成长为一名政治合格、作风顽强、军事过硬、智勇双全的侦察兵。

1981年，揭武参加了法卡山保卫战。战火的淬炼，让他的体魄越发强健，心智越发强大。

1992年，他转业到桂林市一家事业单位工作。

“安逸舒适的生活和碌碌无为的人生，不是我的追求。”他说。当年，恰逢邓小平发表“南方谈话”，为中国新一轮的改革注入了活力。揭武决定放弃稳定的工作和安逸的生活，下海经商，决心凭借能力打拼出一片属于自己的天地。

1994年，揭武辞职，正式下海从事医药行业。行业竞争激烈，经验不足和资金短缺成为摆在他面前的两大难题。

当了十几年教师的父母，没有攒下多少积蓄。父亲看到儿子整天一筹莫

展、心事重重的样子，心痛不已，联系上早些年下海经商并取得成功的几位学生。他们了解揭武的情况后，都尽力帮助他。

为了周转资金，揭武经常向他们借钱，但只要资金回笼，他就立即归还借款。就这样，揭武在没有任何背景的情况下，在广西市场生意做得红红火火，淘到了“第一桶金”。

2004年，随着事业风生水起，揭武应永州市卫生局招商引资来到永州发展。

这片风景秀丽、文韵悠长，曾引来历代先贤“鱼贯”打卡的福地，深深吸引了揭武。

他迅速组建团队，2012年初，收购了永州正一医药有限责任公司，更名为湖南钰丹药业有限责任公司，开创了永州医药行业平价批发先河，很快打开了永州市场的医药销售渠道，开辟出一片事业发展新天地。

转折——力挽狂澜拯救濒危企业

“不经历风雨，怎么见彩虹。”谈起成功路上的坎坷，揭武神情自若。

好景不长。正当钰丹药业发展有了起色时，2017年，公司股东之间发生矛盾，一时风波迭起，管理混乱，公司濒临倒闭。

如果曾经销售规模上亿元的公司就这样倒闭，不但对国家是一大损失，100多名员工也会跟着失业。

公司危机四伏，揭武陷入多难境地。是知难而退及时止损，还是迎难而上重树雄风？

军人出身的揭武选择了后者。他挺身而出，力挽狂澜，投入自己的全部积蓄，并从战友、亲戚、朋友等处千方百计筹措资金，筹集2000多万元，完成公司全资收购。

紧接着，他大刀阔斧对公司进行重组，完善相关手续，调整方向、精简人员，不断改革强筋壮骨，打通制约公司发展的瓶颈。

现任公司副总经理张云超回忆，

当时经过全面“洗牌”后，公司很多部门都亟待完善，核心部门之一的销售医院部就仅剩下一名老员工。“整个公司发展难度有多大可想而知。”她感慨说。

面对困境，揭武凭借多年军旅生涯养成的睿智、果敢、坚韧、沉着气质和敬业、诚信、热情、执着品质，赢得了公司上下的拥护和众多客户的信赖。

揭武常说：“要向广大客户提供质量最好，价格最优的药品，一切为了消费者的健康，这是我们企业立足的根本。”在他的积极推动下，钰丹药业通过规模化、网络化和厂商直供的采购模式，最大限度降低采购运营成本，让利于民。

风雨过后见彩虹。很快公司“起死回生”，2018年就实现产值1.67亿元，步入高质量发展的康庄大道。

“企业发展，关键在人。”经历过人员矛盾导致公司危机的揭武，十分重视队伍建设。他常常跟公司高层管理人员说：“我们服务好公司的主管，主管服务好员工，员工就能服务好所有的客户。这样，公司才会立于不败之地。”5年过去，钰丹药业员工福利待遇不断提高，大家的获得感、归属感越来越强，公司上下工作热情高涨，充满活力，推动公司发展如日中天。

跨越——走集团化发展之路

室外酷暑难耐，走进面积6000平方米、严格温湿度管控的钰丹药业大型仓库，顿感清凉。300余个货架都整整齐齐摆放着满满当当的药品，凸显集团化发展模式下公司规范化管理的显著成效。

“集团化发展，是企业做大做强的必由之路。”揭武带领钰丹药业人以敢闯敢试的勇气，以自我革新的智慧，以舍我其谁的担当，一步一步打造企业“升级版”。

2016年4月，创办以中药材种植等为主的永州湘桂源农林开发有限责任公司，建成药材、树苗种植基地4000多亩；2017年6月，创建永州钰丹仓储配送有限责任

公司，建设智能物流园，大大降低了企业物流成本；2019年12月，全资收购湖南钰丹康联大药房连锁有限责任公司，将药品销售链条延伸到“神经末梢”。

永州钰丹仓储配送有限责任公司的创建，在永州物流行业发展史上，增添了浓墨重彩的一笔。

当时，永州城区物流行业普遍站点小、管理不规范。客户提货，货车在店门外随便停靠，影响市容市貌，而且时效差。

“每次进货，把所到货物全部带回公司，需要耗掉一整天时间，有没有什么好办法缩短时间？”提货工作人员的发问，让揭武灵光一闪。

他迅速行动，成立永州钰丹仓储配送有限责任公司，在原来闲置的一块土地上建起智能物流园，吸引物流企业纷纷入驻。

作为永州市中心城区首家工业物流企业，公司智能物流园采用新型环保配送方式，同时通过物流软件的延伸，实现与本土制造业信息互通，促进物流业与制造业高质量融合发展，开创了永州市城区工业项目新局面。

现代智能物流园入驻企业76家，占中心城区零担物流体量的65%以上，年运输营业总额超5亿元。

三家子公司，使钰丹药业发展如虎添翼，产业链条不断延伸，市场份额持续增加，经营管理日渐完善，一个屹立于潇湘大地的药业“帝国”逐渐崛起。

目前，钰丹药业集团拥有配送车辆30多套、连锁门店150多家；业务与配送网络覆盖永州市、广西部分地区的300多家医院、50多家商业客户和3000多家终端诊所、卫生室及药店；与国内1000多家药品生产企业保持良好的协作关系。集团年销售额2亿多元，占据永州医药批发行业主导地位。

“低调做人，高调做事”是揭武的真实写照。他笑着说，在永州购买150亩地，创办4家公司，连他的家人都不知道。

然而，居高声自远，揭武带领钰丹药业人的热血奋斗故事一路飞扬，缔造的商业传奇誉满潇湘。

助力小微企业降本增效

李嘉洪 颜石敦 何庆辉

8月2日清晨，郴州市昌兴食品科技有限公司无菌加工车间，工人们熟练地将发酵好的面团制作成面点。8小时之后，这里将有2万个香肠鲜肉包进入速冻冷库，并销往粤港澳大湾区。

昌兴食品科技有限公司位于“中国供销·郴州农副产品物流园”内，是郴州首家无尘式全透明中式面点工厂。每天供应郴州市城区学校、单位食堂和社区门店的面点超过4.5万个，产品还销往临近的粤港澳大湾区。企业负责人谢贵花是土生土长的郴州市人，已有8年的土香猪养殖经验。

郴州市作为湖南省毗邻粤港澳大湾区最近的地区，充分发挥区位优势 and 农业资源优势，着力打造“粤港澳大湾区优质农副产品基地”。2019年6月，郴州市农业农村局与广州市农业农村局签订《大湾区“菜篮子”建设合作框架协议》，助力郴州农产品在粤港澳大湾区销售。而谢贵花的“苏仙香肠基地”就是粤港澳大湾区“菜篮子”生产基地之一。

“这两年，大湾区发展速度快，我们土香猪的年销量已经超过了4000头。”谢贵花介绍。为进一步拓展粤港澳大湾区市场份额，她决定研发以土香猪肉为主要原料的产品，并于去年11月创立昌兴食品科技有限公司，打造“福城包子”面点品牌。

“要办公司首先得解决用电问题。我在国网APP上提交了低压非居民新装申请，当天供电公司上门给出了供电方案，第二天就完成了安装。服务速度快，而且没有花一分钱。”谢贵花说。

接到昌兴食品科技有限公司90千瓦变压器容量新装申请，国网北湖区供电公司根据“三零”服务中相关政策免除表箱及接入表箱的线路等设备费用，为企业节省用电成本7000余元。

近年来，受新冠肺炎疫情影响，在包点制作原材料上升、应收账款回款困难和产销两头挤压等因素叠加影响下，昌兴食品科技有限公司一度出现现金流紧张。

北湖区供电公司增福供电所副所长李俊江和同事廖宇清上门走访了解到相关情况，决定从能效服务入手，帮助昌兴食品科技有限公司进一步降本增效。他从系统里调出企业近一年用电量数据进行分析，发现其每月用电量

十分平均，错峰用电方式也很合理，以节约用电的方式降低用电成本的空间非常有限。但可通过“自发自用、余电上网”的光伏运营模式，合理利用屋顶等闲置区域架设光伏发电设备，将清洁能源用于生产运营，有效盘活自有屋顶资源，降低自身用电成本，提升经济效益。

在李俊江的建议下，昌兴食品科技有限公司在3000余平方米的屋顶上安装了3个60千瓦的光伏发电设备，预计年发电量可达6万千瓦时。

“从5月底并网到现在，我们的屋顶光伏发电量已突破1.5万千瓦时，用电成本显著下降。”谢贵花兴奋地说。

据国网郴州供电公司工作人员介绍，目前，除了昌兴食品科技有限公司，还有5家小微企业屋顶光伏发电项目已并网。另12家企业正在建设，规模总计达到20兆瓦，预计可为企业降低用电成本200万元。



《岗课证赛融通湖湘特色高职大数据与会计专业标准体系构建研究》出版

由何万能等编著的《岗课证赛融通湖湘特色高职大数据与会计专业标准体系构建研究》(2021.5 ISBN : 978-7-5223-0518-9; 中国版本图书馆CIP数据核字<2021>第078893号)近日由中国财政经济出版社出版。

广东省财经职业教育教学指导委员会主任委员、二级教授刘志娟对该书的出版高度评价。她认为，职业教育教学标准是国家职业教育标准体系的重要组成部分，是指导和管理职业院校教学工作的主要依据。她说，没有规矩不成方圆，没有标准何谈质量，2014年以来，湖南财经工业职业技术学院联合湖南中德安普网络大数据科技有限公司坚持以国家会计类

专业教学标准为引领，以促进职业院校教学改革为目的，紧贴新时代会计职业岗位新需求，对接财政部最新发布的会计准则体系、管理会计指引，对接业财融合成本管控、业财融合大数据投融资分析两个1+X证书和业财融合大数据财务管理技能大赛规程，适应会计行业向信息化、数字化、管理化转变，通过基础研究、试点应用、整体开发、全面推广，在八年的探索和建设过程中形成了优秀的职业教育科学研究成果。她表示，此项成果在国家教学标准、教学实践需求和企业职业岗位标准的指导下，形成了“岗课证赛融通”“136”(即以岗位+课程改革为核心;按照“知识溯源”思路，创建业务、财务、税务3

个应用场景;重构教学目标、教学内容、教学方法、教学资源、教学实施、教学评价6个路径)一体化高职大数据与会计专业标准体系，内容丰富，涵盖专业教学标准、课程教学标准、技能考核标准、毕业设计标准、顶岗实习标准、专业实训教学条件标准、专业教师发展标准、专业教学质量标准等，并配套开发了满足高职大数据与会计专业实训教学、顶岗实习、专业技能抽查、融业财融合1+X证书、业财融合大数据管理会计技能大赛于一体的“专一网·云上实训平台”，为全国首创。刘志娟说，该体系按照“适应需求功能衔接”的原则，以“融合”为核心理念，解决了高职院校大数据与会计专业人才培养模式创新



图与《岗课证赛融通湖湘特色高职大数据与会计专业标准体系构建研究》。

性不够、1+X证难以落实落地和专业标准体系不完善的问题。在湖南省乃至全国产生了良好的社会效用，给其他省份、其他专业职业教育培养德智体美劳全面发展的高素质技术技能人才提供了可借鉴范例，满足了推动职业教育精准改革的需要。(张樱 吴雅敏)

株洲经开区落实系列惠企政策 呵护市场主体 助力稳链达产

近日，株洲经开区根据“支持工业经济发展十条政策”相关规定，一次性向云创智城智能终端产业园兑现城市基础设施配套费奖励补助资金117.38万元，为企业纾困解难，助力园区高质量发展。

截至7月底，经开区将3.9亿元增值税留抵退税拨付至157家企业，其中小微企业超过80%，大大缓解了企业资金压力。株洲云冶建设管理开发有限责任公司提交退税申请后，短短2个工作日内，1455万元的退税款就全部到账。同时，该区进一步稳岗保就业，为60余家企业发放失业保险稳岗返还资金124万元。近年来，该区全面推行政府采

购公开招标领域“不见面开标”，取消政府采购文件工本费和公共资源交易平台服务费，分散发采购项目专家评审费，采购代理费改由采购人支付，预计可降低企业采购交易成本超过400万元。

同时，该区财政部门提高采购合同预付款比例，采购人可在合同中约定不低于合同金额30%的预算款，中小企业合同预付款比例可提高至50%。此外，针对企业长期以来面临的结算难、收款难的问题，建立长效机制，常态化开展项目合同资金逾期未支付的专项清理工作。(宋律 何宗佑 李琼璜)

江永：“夏季李”发展成乡村里的特色产业

盛夏时节，瓜果飘香。江永县潇浦镇和兴村种植的李子，相继成熟上市，迎来丰收季。果农们不停地穿梭在林下，忙着采摘、搬运、装车，火热的田间地头处处弥漫着收获的喜悦。

8月1日一大早，从事电商工作的毛立吉便带着收购商来到果园里开始直播带货、收购李子。据毛立吉介绍，和兴村的三华李、奈李等品种的李子口感、质量俱佳，深受消费者的青睐。今年，他准备在和兴村收购一批李子，通过线上线下的方式销售到全国各地。

和兴村是远近闻名的“网红村”，近年来，潇浦镇和兴村按照“合作社+农场+农户+电商”的模式，发展李子产业共500余亩，种植有三华李、奈李、蜂糖李等品种的李子。“夏季李”成为乡村振兴路上的特色产业。

今年45岁的和兴村种植户杨梅生，原来一直从事养殖行业，直到2017年，在机缘巧合下，他从养殖业转到了种植业，当年便从贵州引进了各类品种的李子130余亩，在家乡进行种植，其中45亩为蜂糖李。没想到蜂糖李一上市，前来购买的商户络绎不绝，特级的蜂糖李更是在网络上卖到了100元一斤。

据杨梅生介绍，目前他家的蜂糖李，亩产可达1500公斤左右，明年盛果期时产量还会更高。随着蜂糖李的热销，也让村里不少村民看到了“钱景”，纷纷上门来求教，准备跟着他一起发展李子产业。目前，和兴村的李子产业已经进入盛果期，三华李、奈李等“夏季李”的产量均达到4000多斤一亩，全村可创产值300多万元。(周文 谢文彬 陈平成)

