

万象耕新

长沙县安沙镇农户纷纷掏钱,将田交给天健农机专业合作社打理,自己当起“甩手掌柜”—— “服务大包干”种田模式为何受欢迎

湖南日报全媒体记者 张福芳 周小雷 孙振华

眼下,正是春耕备耕时节。长沙县安沙镇万家铺村农田里,育秧、耕地、复垦一派繁忙。

以往这个时候,万家铺村姚塘冲组的杨金刚正在忙春耕,而今年,他早已到外面揽油漆活了。他把家里2亩多地交给长沙县天健农机专业合作社打理,只需每亩出620元的服务费,啥也不用管;到了收割时节,只等着合作社将稻谷送到自己家里。

“天健合作社提供种田服务大包干,农户么子事也不用操心,连我这个种了几十年田的老把式都心动了,甘愿把田交给他们种;今年我们组100多亩田,全交给他们了。”杨金刚告诉记者。

2020年通过多次沟通,村民才将100亩田交给天健合作社以“服务大包干”方式“打理”;去年农户主动找上门,将1000多亩田交给天健合作社;今年增长到3000多亩。

农民为何愿意把田交给天健合作社“打理”?

模式好,农户主动要求合作

记者采访当天,正好在天健合作社遇到安沙镇五龙山村的陈高胜,这位73岁的老人精神十足。

从2020年起,他把自家的5亩多田交给天健合作社种植,自己在天健合作社当个田间管理员,拿工资。

“你们为何愿意把田交给天健合作社种,而不愿意流转出去?”

“这个简单,哪个划算,我们就选择哪个。”陈高胜给记者算了一笔账,“流转每亩只有200到400元的流转费,合同还得一签至少3年,农民还是喜欢把土地经营权掌握在自己手中;跟天健合作,是我们请他们种地,还得把地种好。”

天健合作社承诺,在水稻收割前,农户可以根据自家稻谷长势好坏自主选择“成交方式”;如果觉得稻谷产量高,农户可以选择“要谷不要钱”,每亩支付620元成本(含保险费)后,合作社把收割好的稻谷送到农户家中,目前这个选项占比70%;如果觉得田没种好,稻谷产量太低,农户可以选择“要钱不要谷”,每亩按1000元的“兜底”收入,减去620元的服务费,拿380元回家,田里的稻谷产权归属天健合作社。

如果天健合作社怎么产量,种出的粮食品质不高,农户卖不出去怎么办?天健合作社理事长王泽峰说,合作社对自己种的粮食敞开收购,加工,不会在品种上“坑”农户。

一本农业技术册 一张防疫明白纸 南县百余农技员助力春耕防疫

湖南日报3月27日讯(全媒体记者 杨玉茜 通讯员 杨伟奇 林子坤)今天,连日阴雨刚放晴,南县浪拔湖镇高级农艺师胡建和刘伟来到朝晖村早稻大棚育秧基地指导育秧。两人一手提着农业生产技术册,一手拿着疫情防控明白纸,兜里还揣着口罩。

胡建和刘伟来到朝晖合作社育秧大棚,向正在摆秧盘的村民黄志文和刘双喜送上农业生产技术册和疫情防控明白纸,赠送口罩。

目前,全县有102名农业技术员走村串户助力春耕生产和疫情防控,送出农业生产技术册8000多本,发放疫情防控明白纸5万张。

3月22日,南县发现一例新冠肺炎确诊病例,第一时间启动疫情防控应急响应机制,划定封控区和管控区,南洲镇南洲城区已完成4轮全员核酸检测。农村人口分散,是疫情防控的薄弱区域。县农业农村部门安排全县乡镇农业综合服务中心“两手抓”,既抓春耕生产技术服务,又抓疫情防控知识宣传。以大棚育秧技术服务为突破口,农技人员下沉田间地头,指导春耕生产,发放防疫明白纸。

今年,南县早稻种植面积17.5万亩,落实集中育秧面积13.7万亩。全县整合资金5000万元,用于发展粮食生产。除实行粮食生产奖补外,新建育秧大棚5万平方米,向集中育秧核心示范片主体免费提供早稻种子25万公斤、秧盘300万片。

◀◀(上接1版③)

近日,记者在位于长沙经开区的广汽三菱总装生产线上看到,柔性化生产设计开发,可混线生产多种车型。为了满足阿图柯纯电动车的高品质生产需求,生产线也进行了升级。新建的动力电池合装AGV设备,实现动力电池自动输送、自动化随

合作社种出的粮食农药化肥超标怎么办?王泽峰解释:“农药化肥用多了,增加的是我们的成本,我们会打好算盘的,不会在粮食质量上‘坑’自己。”

怎么会想出这个种田的法子?王泽峰早年在干工程,小有成就。2015年,因一份对农村的情怀,转战农业“赛道”。连续5年,以土地流转的方式种水稻。“土地流转费,每亩超过400元,基本就没钱赚了;流转费给低了,农民不愿意拿出土地流转,就不能集中连片种植,种‘插花田’成本更高。”王泽峰说,那些年,他总是在亏本的边缘徘徊。

变则通。王泽峰想到了近年来多地兴起的农业社会化服务——农民专业合作社,为众多的农户充当“田保姆”,提供耕、种、收等“全程套餐”服务,农户向合作社支付服务费用,而不是合作社向农户支付流转费用。

“中央一号文件多次提到,要聚焦关键薄弱环节和小农户,加快发展农业社会化服务,向农户提供单环节、多环节、全程生产托管服务,跟着中央的政策走,肯定不会错!”王泽峰说。

天健合作社从2020年开始试行服务大包干,充当“田保姆”,越来越受到农户认可,今年不少农户主动上门要求合作。

有钱赚,各方利益有保障

任何一种模式,只有兼顾到各方利益,才能持续和长久。

对于农户来说,田掌握在自己手中,又能价值最大化;

对于合作社来说,有钱赚,又能持续发展;

对于政府来说,土地不抛荒,粮食安全有保障,农民增产增效。

万家铺村村民杨勇强,近3亩地以前自己打理,每亩成本需要800至1000元,全程还需要自己操心。种田对他来说是亏本买卖,但又不能不种,政府不允许抛荒;如今,每亩620元的服务费一交,谷子送到自家粮仓,成本更少,还省心省力。

天健合作社原来搞土地流转,先要出一大笔流转费,种田过程中还有农资、用工等开支,资金压力大;现在,农户向合作社支付服务费用,合作社轻装上阵。原来土地流转,稻谷不是自家的,农户把鸡鸭往田里赶,吃了也不心疼;现在稻谷是自家的,得空还会去田地扯草,督促合作社化肥农药用量。

天健合作社理事长王泽峰给记者算了一笔账,合作社的利润主要来自三个方面:一是集中采购农资,价格有优惠;二是合作社农机社会化服务,有微利;三是政府鼓励规模化种粮,有补贴。去年,合作社盈利100多万元。

种田要是遭遇自然灾害或市场风险怎么办?不怕,保险公司承诺:每亩保险费20多元,其中政府出80%,合作社统筹20%。以每亩1000元兜底,如每亩减产30%以上,保险公司赔。

政府也高兴。为啥?田不仅有人种了,还种出了效益。安沙镇农业综合服务中心主任胥波告诉记者,政府最担心土地抛荒,田有人种了,这个担忧就没有了。农户、种粮大户、政府三方都满意,“服务大包干”种田模式自然会不断扩大。胥波介绍,今年,安沙镇4.9万亩耕地,除2万亩种植蔬菜等其他作物外,其余约3万亩都将种上水稻。

留住人,社保奖金全安排

前不久,长沙县泰瑞种植专业合作社负责人李天行专程到了一趟天健合作社“取经”。回去后,李天行把“服务大包干”模式一推广,一下子就签了600多亩地的服务协议。

李天行不仅套用了“服务大包干”种田模式,还从天健合作社这里学到了公司化办合作社的经验。

“农业合作社很难留住人才,基本是以临时用工为主。天健合作社采用公司化运营,更有利于长远发展。”李天行说。

刘波是天健合作社机组的班长,2020年进入合作社后就想过再换工作。“一年工资奖金加20%的股份分红,有20多万元,还给了社保,这样的工作到哪里找?”刘波说,以前他在维修厂工作,一年到头七八万元,还没有社保。

在天健合作社,只要一年干满100天,合作社就给买社保,年底还有分红和奖金。

为留住人,天健合作社理事长只占60%的股份,其余股份都分给了员工。目前,在天健合作社每年干满100天的人有20来个,人人都有不等的股份。

“要想把合作社做好,光有情怀不够,还要懂得管理,合作社要制度化、规范化运营,才能行稳致远。”王泽峰说。

“几年摸索,‘服务大包干’的确是一种很好的种田模式!”王泽峰说,他愿意将天健合作社的“服务大包干”种田模式向更多地方推广,派出骨干前去指导,与更多的合作社共赢。



春光美 育秧忙

3月27日,长沙县北山镇福高村,村民在秧田里铺盘、覆泥、撒种、盖薄膜……该县是粮食生产大县,连日来,农户大面积开展集中育秧,为早稻栽插做好准备。

湖南日报全媒体记者 李健 通讯员 任锦康 摄影报道

双牌因地制宜扩种旱粮

湖南日报3月27日讯(全媒体记者 刘跃兵 通讯员 袁程)日前,双牌县沈泊镇九甲村村民李红生等,在井山岭的旱地里整地、施底肥,发展大豆玉米带状复合种植。

双牌县是“九山半水半分田”的山区县,山地占县域总面积的87.57%。近年,该县利用山坡旱地、高岸旱地等,因地制宜扩种旱粮,挖掘粮食生产潜力。今年,全县落实旱粮生产面积4.2万亩,同比增长0.5%。

为提升农民旱粮生产积极性,去年以来,该县派出农业专家、农技员深入各村,实地了解旱地的土壤、小气候特点等,指导农民种植合适的

行合装等。目前,生产线已实现新能源车所有关键零件追溯品质管理,新建的专用电检系统确保整车品质零缺陷。通过信息化改造,将车联网数据自动上传大数据平台进行精准化交互管理。

随着广汽三菱的发动机工厂2018年正式投产,研发中心也于同年落户长沙,广汽三菱已形成“一体

旱粮品种,科学种管增效益。该县上梧江瑶族乡新立村农民李奉小元,以前种植红薯、玉米,亩均纯收入800元,去年,他按农业专家的指导种植红米旱稻,亩均纯收入达1200元。今年,他增加种植100亩红米旱稻。

双牌县安排农业专家、农技员联系旱粮基地指导生产,切实为村民解决生产难题。去年,江村镇文塔村30余亩玉米发生病害,农技员许梦一指导村民及时防治,获得丰收。

今年,该县大力推广玉米大豆带状种植模式,不少农民积极响应,全县已落实玉米大豆带状种植面积3000亩。

两翼”构建配套上下游生态的发展格局。目前,广汽三菱已陆续合作长沙本土供应商40余家。

广汽三菱执行副总经理李曲明表示,未来,广汽三菱将以阿图柯为电动智能化起点,强化新能源车研发生产,推出更多、更具引领性的新能源车型。

三湘时评

坚定必胜信心,克服任何松劲情绪

湖南日报全媒体评论员 周泽中

3月27日中午12时,怀化高铁南站陆续有旅客进站乘车,现场秩序井然。至此,随着主城区新冠肺炎疫情得到有效控制,怀化已于27日12时起解除主城区临时管控命令,市民又可正常出行,商户也逐步恢复经营。这一成果,是对我省前段疫情防控艰苦卓绝努力的回报。

3月以来,国内迎来常态化防控以来疫情形势最为严峻的挑战。在这一过程中,广东深圳市和我省怀化市都在疫情之初采取了临时管控措施。从结果来看,两地的措施都是积极有效的:深圳防范住了外来风险,怀化遏制住了本土传播趋势,两地均以相对小的代价遏制住了疫情的扩散蔓延,有力提振了各方抗击疫情的信心。

此轮疫情防控中,各地始终坚持“动态清零”,实施科学精准防控,极大提振了人们的信心。以我省为例,根据城市的经济体量、医疗卫生条件和管控能力,精准设立封控区、管控区、防范区,采取分级分类精准防控,坚持“快”字优先、“严”字当头、“细”处着力,最

大限度减少疫情对经济社会发展的影响。

面对疫情的新情况、新挑战,省内各级主流媒体通过文字、图片、音视频、H5、长图等各种新媒体形式不间断宣传,帮助人们从“云端”迅速了解疫情变化态势,进而有针对性地解防疫知识,有效地采取防范措施,对于动员全社会各方力量,筑牢疫情防控坚固防线发挥了媒体独特的作用。

怀化解除主城区临时管控固然可喜,但全省疫情防控的复杂性、艰巨性、反复性依然严峻,疫情防控工作丝毫不能有任何松动、懈怠。日前,长沙市岳麓区、雨花区的五个区域调整为中风险地区,这说明当前疫情防控形势依旧严峻。学校是人员密集场所,相比社区,人员活力大,流动性更强,学生线上教学如何有序开展?宿舍如何保障?学生情绪波动如何安抚?这些内容,是对教育部门和相关学校的一次检验,也需要全社会共同作答。

“直将云梦吞如芥,不信君山铲不平”。坚定必胜信心,克服厌战情绪和松劲心态,我们就一定能赢得这场疫情防控阻击战、歼灭战的胜利。

湖南机场执行夏航季航班计划 全省9个运输机场周计划航班6621架次

湖南日报3月27日讯(全媒体记者 彭可心 通讯员 毛川)27日起,全国民航开始执行2022年夏航季航班计划。本航季,湖南全省9个运输机场周计划航班总计6621架次。

长沙机场计划通航国内103个航点,新增安庆、菏泽、乌兰浩特、洛阳、芜湖、锡林浩特、宜昌、中卫等地;张家界机场计划通航国内44个航点,新增成都天府、海口、凯里、丽江、林芝等地;常德机场计划通航国内22个航点,新增成都天府、银川、海拉尔、西双版纳

纳等地;永州机场计划通航国内10个航点,新增揭阳、济宁、丽江等地;怀化机场计划通航国内15个航点,新增成都天府、天津、烟台、东营等地;邵阳机场计划通航国内5个航点;郴州机场计划通航国内11个航点,新增北京大兴、上海浦东、南京、昆明、温州等地;岳阳机场计划通航国内25个航点,新增北京首都、广州、天津、南宁、北海等地。

长沙通航至其余30个省会城市的航班中,有21个省会城市的航班频次实现了增长。

◀◀(上接1版①)

楚天科技的自动化生产线上,正在赶制新冠疫苗生产装备,新冠疫苗机检由每分钟400瓶提升至每分钟600瓶,达到国际先进水平,为新冠疫苗生产提供有力保障。

益阳长春经开区内的明正宏电子,采取中医药预防辅助措施,增强员工免疫力。据介绍,企业订单饱满,预计一季度可实现产值1.35亿元,同比增长25%。

工业经济是推动发展的“增长极”“定盘星”。我省工业生产克服多重不利因素影响,实现良好开局。

省工信厅的数据显示,1至2月,全省规模以上工业增加值增长9.8%,高于全国2.3个百分点,居十个经济大省第4位、全国第10位,较去年全年提升12位。

稳字当头,市场信心恢复向好。我省近期对1900余家企业问卷调查显示,54.7%的企业预计一季度产值同比增长,25.8%的企业预计持平;87%的企业预计二季度产值增长或持平。

抢抓有利时机,培育壮大新动能

位于长沙经开区的中电凯杰科技有限公司,主要生产计算机主板,芯片来自深圳和香港等地。为应对疫情给供应链带来的冲击,企业加强与供应商沟通协作,把好防疫关的同时,形成上下游联动的良好生态。

“一季度交付量比去年同期增长15%,利润增长了50%。”中电凯杰科技有限公司总经理叶霆充满信心地说,首季“开门红”为全年营收目标的实现打下稳固基础。

今年以来,中央和地方先后出台减税降费、保供稳价、扩大内需等系列政策,支撑发展的有利条件多于不利因素,机遇大于挑战。我省企业坚定信心,抢抓机遇,谋求更大发展。

长沙弗迪电池有限公司总设计产能20GWh,采用全自动化生产设备,目前正在全面加强和完善项目工艺、设计、基建等资源配,全力推动新项目量产,确保今年实现产值翻番。

新能源汽车市场热度不断攀升,我省新能源汽车及动力电池产销两旺。长沙比亚迪连续加班生产,产值增长50.2%;中伟新能源、巴斯夫杉杉、金驰能源的增幅均在60%以上。

越是面临新的压力,越要寻求新的突破。近年来,铁建重工加快推出一批矿用、铁路、水利领域的岩石隧道掘进新产品,并持

◀◀(上接1版②)

打赢疫情防控阻击战、歼灭战,锚定全年发展目标不动摇,是我们要实现“双战双赢”。稳增长,关键在稳工业。要扎实推进“三大支撑八项重点”工作,强化重点园区、重点园区、重点企业、重点项目调度。稳住经济发展“基本盘”,重在稳定市场主体预期。要不断优化营商环境,送政策、送服务、树信心,深入开展“纾困增效”专项行动,全力保障企业生产需求,切实提振企业生产经营预

续推进掘进机核心基础件技术攻关、地下工程装备数字孪生技术创新、高原铁路隧道施工装备研制。拥有我省铸造行业唯一的工程技术研究中心的精密重工,重点研究开发耐高温高性能烧结合金并实现规模化生产,填补国内空白,拓展新的市场。

守住稳的基本盘,培育壮大新动能。数据显示,我省产业结构不断优化,1至2月,高技术制造业增长27.4%,装备制造业增长11.9%,分别高于全国13个百分点和2.3个百分点。新入规企业成倍增长,今年前两月我省新增规模工业企业232家,实现净增135家。

线上线下保供,市场平稳有序

“湖南人买菜不用发愁,我们的供应量十分充足!”3月27日,长沙海吉星国际农产品物流园相关负责人介绍,随着春菜陆续上市,市场每日蔬菜供应量从1万吨逐渐上涨到1.5万吨,不仅能满足湖南市场,还可调货到其他省份。

3月以来,疫情对我省民生保供再一次发出挑战。湖南织起一张稳定的市场保供网络,确保群众正常生产生活平稳有序。

“在家不乱跑,逛吃照样没耽误。”3月26日,长沙市民李游跟记者线上分享自己的“居家秘籍”。他从广州出差回来后,自觉在家隔离,有了“线上购物平台合集”“品质外卖清单”,同样过得怡然自得。

京东长沙亚洲一号园区是京东在湖南的仓配枢纽。目前,园区保供能力为6万单/天,峰值保供能力可达10万单/天,产品品类能满足本土市民的日常需求。

基于平台商品大数据,兴盛优选对重点民生商品、重点区域进行分析,蔬菜、水果、粮油、蛋类……哪个区域缺什么,立马和大型基地或龙头厂商对接,迅速将市民所需产品配送至该区域。

为确保生活物资配送安全,湖南要求各电商平台企业强化场地、车辆每日消杀及快递、外卖等配送人员的防护。所有进入湖南区域的进口冷链供应商使用“湘冷链”平台,确保来源可追溯。

线上线下的强力保障,让民生必需品、防疫物资直达社区、乡村。在怀化鹤城区,美团优选800多个团点正常运营,市民只需在家下单,物流车每日将蔬果、口罩等物资配送至家门口,每日为鹤城区提供约50吨民生类物资。

记者从省商务厅了解到,目前,全省生活必需品量足价稳、渠道畅通,足以满足市场需求。

“我们每日监测货源、库存情况,批发、零售价格情况,以及基地和流通环节储备、销售情况。遇到哄抬物价的行为,我们将联合相关部门,严厉打击、毫不手软。”省商务厅相关负责人介绍。

期,努力实现一季度“开门红”“开门稳”。

春寒料峭,不挡铿锵脚步。株洲推行政企“早餐会”,让企业家吃下“定心丸”;宁乡派出工作小分队,联点帮扶800家企业、项目、工地;湘潭出台“千帮扶百”计划助企纾困,望城区推行“免申即享”申报方式,最大限度减少企业成本……沉着应对疫情新挑战的同时,我们提升了“打一仗、进一步”的能力。这就是我们统筹好疫情防控和经济社会发展,最终赢得“双战双赢”胜利的信心所在。