



# 拉长“链”条甜九州

## ——靖州杨梅小镇见闻

湖南日报记者 肖军  
通讯员 祝继冠 刘杰华 何娜

山上标准化改良种植的万亩杨梅郁郁葱葱,山中步道蜿蜒串联各个景点供游客游玩体验,山下基地文旅农工融合提升杨梅附加值……

深秋时节,走进靖州坳上镇,所见所闻,让记者感受到,该镇杨梅产业链越拉越长。

### “红遍九州”销售链

11月1日,坳上镇木洞村杨梅农杨传寿,一早就钻进了杨梅林里,给杨梅施肥、剪枝。他说,今年丰收,让他和村里的种植户干劲倍增。

“能够将杨梅变成‘真金白银’,主要是销售畅了。”今年夏天,杨传寿创办的专业合作社,让杨梅挺进“佳果”供应链,通过电商平台把杨梅卖到了北京、长沙、深圳等城市。

杨梅虽好吃,但是个“娇滴滴”的主儿。如何让杨梅更快甜到消费者嘴里,甜进农心里,当地党委、政府打出了“组合拳”。

“举办一年一度的杨梅节,‘联网’合作增渠道;加强政策

引导,实现‘杨梅网上卖’;引进冷链物流,实行‘快递树下驻’。”坳上镇党委书记尹策伟介绍,通过搭建“线上+线下”营销推广平台,带动了杨梅产业的发展,目前,全镇2.1万人中有近八成从事杨梅产业,杨梅种植面积达3.8万亩,今年鲜果销售收入达2.4亿元。

“现在我们村头就有顺丰的物流点,网上接单,从采摘到发货不超过3小时。”说起如今杨梅销售之变,响水村梅农黄万国感慨万千。

据了解,靖州杨梅鲜果已销售到全国177个大中城市。遍地开花的快递站点和电商平台,担负起为农们解决“一下树就上市”的重任,彻底改变了销售全靠“喊”、运输全靠“带”的现象。

### “吃干榨净”加工链

在坳上镇木洞村梅山脚下,一片欧式建筑映入眼帘,这是集杨梅加工、休闲旅游于一体的佰诺酒业木洞庄园。

“用来酿酒的杨梅次品果,经过榨汁酿造,一公斤次品杨梅果的价值能从3元提升到20多元。”公司总经理武世新告诉

记者,公司每年要收购近千吨杨梅次品果,生产的木洞、东魁、乌梅等杨梅红酒,远销北京、上海、广东等地。

杨梅好吃,但一年只有20天的采收期,是过时不候的特色“生鲜”。随着杨梅种植面积的扩大,高档杨梅作为鲜果销售,大量的中低档杨梅还是面临销售窘境。单卖杨梅鲜果,杨梅产业还是做不大。

为了破解这一难题,靖州探索杨梅产业发展新业态,提出“一级杨梅进商场,二级杨梅进市场,三级杨梅进工厂”的思路,扶持发展杨梅深加工企业。

由此,杨梅加工业迅速发展起来。除了佰诺酒业,在镇内及周边,木洞庄园、一品东方、湘百仕等10个企业相继落户,将杨梅加工的触角延伸到了杨梅蜜饯、杨梅果汁、杨梅面膜、杨梅黄酮等,目前正在开发杨梅冰淇淋、杨梅果冻、杨梅果酱等小众产品,把每一颗杨梅都“吃干榨净”。

### “农旅一体”生态链

“我现在所在的位置是靖州坳上镇杨梅观景台的玻璃栈道上,万亩梅林就在我脚下,我

旁边的这棵杨梅树就是拥有520年树龄的杨梅树王,好有历史感。”近日,福建游客李光福发布在抖音上的一段“杨梅之乡游记”短视频,获得了上万名网友的关注和点赞。

“山上建基地、山中建庄园、山下建景区”。近年来,坳上镇大力发展生态旅游经济,修建杨梅观光道、杨梅长廊、风雨桥,建成了杨梅展示园、采摘体验园,把2.6万亩杨梅核心区建成天然、开放的生态博物馆。杨梅经过加工、包装,变身时尚绿色的旅游产品。

“天天都爆满,最多的时候每天要接待1000多人。”杨梅旺季,响水村国道两边的农家乐几乎家家爆满,生意红火。谈起杨梅节期间的经营状况,农庄老板周宗伟眉飞色舞。

眼下,杨梅采摘季节已过,但作为“中国靖州杨梅生态博物馆”核心景区所在,坳上镇木洞村的杨梅基地里的游客依然不少。该镇农旅一体的发展模式初具雏形,每年吸引10万余人次游客前来赏梅、品梅。杨梅火爆销售的同时,运输、包装、餐饮等行业随同活跃,农民收入蹿高,年旅游业总收入逾亿元。

与省林科院、中南林科大、湖南农业大学的产学研合作。尤其在产品标准制定上,西岭镇依托《地理标志产品:常宁茶油》——全省首个茶油地方标准,对该镇茶油及系列产品的成分指标作出规范。

“目前我们标准规定的茶油角鲨烯、甾醇等有益于健康的成分含量,远高于国内其他茶油标准。这就是我们的品牌特色,也是我们的品牌优势。”西岭镇镇长吴毅勇说。

酒香也怕巷子深。为进一步提升西岭茶油知名度和美誉度,该镇加快构建油茶产品交易物流网络,并依托“互联网+”平台,实现线上线下互动营销,拓宽油茶产品销售渠道,不断提高油茶产业的综合效益。

# 油茶花开满山香

## ——常宁市油茶小镇见闻

湖南日报见习记者 成俊峰 唐曦  
通讯员 常华

11月2日,常宁市西岭镇。漫山遍野油茶花盛开,清风徐来,幽香阵阵。

当天,西岭“油茶小镇”油茶文化节热闹开幕,600余名来自全国各地的油茶文化爱好者齐聚小镇,近距离感受油茶的魅力。

近年来,“油茶小镇”通过延长油茶产业链、打造油茶品牌,让油茶产业成为当地兴农富民的支柱产业。去年,全镇实现生产总值8.12亿元,其中油茶产业产值占比达76%。今年以来,全镇油茶产业产值已近8亿元。10月,该镇获评全省“油茶小镇”。

### 产业链条“舒枝展叶”

在当地油茶龙头企业大三湘的“鲜果现榨”生产线前,一颗颗新鲜茶果从传送带进入,经过色选、清洗、剥壳、冷榨、精炼等环节,分别变成鲜茶油、茶籽废渣浆液和果壳废料。

“这些油茶籽废渣浆液,我们可以从中提取茶皂素,用作洗发水、手工皂等天然洗护产品制作。”大三湘负责人周新平介绍。

过去,油茶产业的利润都集中在“油”上,农民、企业都靠这“一滴油”吃饭。近年来,当地政府和企业在产业链扩展上下功夫。

“我们提出从‘一滴油,到一个果、一棵树、一片林乃至一个产业’的‘五个一’发展规划。”周新平说,引入“油茶庄园”模式,把土地以数十亩到两三百亩不等的规模返租给农民,把林地管理和收益真正交还给农民,不断激发其积极性。

“通过‘油茶庄园’模式,林农们不仅有看管林地的务工收入,还可以获得林地60%的茶果收益。”西岭镇平安村党总支书记周法文说,近年来,他们村不少村民成了小型油茶庄园主人,人均增收超2000元。

西岭镇党委书记刘政兵介绍,不仅油茶籽能榨油,油茶树的枝、叶、花都具有极高的开发价值,例如从油茶树叶中提取茶皂素、在油茶花中提炼茶花精油等。

西岭镇集中引进“大三湘”“中联天地”“股理基”等20余家油茶龙头企业,鼓励在“一个果”“一棵树”上深挖价值,同时在林下套种烟叶、油牡丹、尾参等经济作物,在林中散养“茶山飞鸡”,开挖“一片林”的收益。

“我们还把乡村旅游、民俗文化体验等与油茶有机结合,实现产业融合增效。”刘政兵说,今年1至10月,西岭镇已吸引游客20余万人次,带动全镇增收

4900余万元。

### 金字招牌“开花结果”

“茶油含有多种人体所需营养元素,被誉为东方‘橄榄油’!”在几天前的社交电商衡阳峰会上,衡阳市委主要负责人直播为油茶代言,让“大三湘”“神农国油”“金昌”等衡阳知名油茶品牌再次走进全国观众的视野。

品牌是产品的“门面”,而品牌得靠品质来保障。为确保西岭茶油品质优良,该镇在油茶种植上实行统一管理培训、统一农资服务、统一加工种植销售和统一品牌运营,扩规模、提质量、铸品牌。

西岭镇还围绕油茶加工、病虫害防治、品牌研发等,加大

## 浏阳集里街道将主题教育与民生帮扶结合起来 帮扶城市困难群体 为民服务解决难题

为贫困家庭提供就业岗位,为困难家庭提供辅导孩子功课、照看小孩等邻里服务,发起爱心捐款倡议帮助老人缓解手术费用压力……自“不忘初心、牢记使命”主题教育开展以来,浏阳市集里街道紧扣主题教育的主线,高标准组织、严要求推进,将帮扶困难群体、提升群众幸福感作为主题教育的重要课题,所有党员干部主动作为,将主题教育成果转化为“为民服务解难题”的实际行动。

百宜社区石坝城小区的刘东平

(化名)家庭困难,在其女儿读书期间,社区积极号召爱心人士筹集学费,使其顺利毕业;君悦商圈党总支发挥资源优势,为其儿子开展就业帮扶……坚持问题导向,深入调查研究,狠抓整改落实,集里街道通过入户走访、座谈交流等形式,收集辖区内困难群众的详细信息,用心用情帮助困难群众解决实际问题,推动主题教育不断往深里走、困难群众帮扶工作往实里走。

按照党政领导包社区、干部包

户的方式,实行“一对一”结对帮扶;积极发动社会组织、爱心人士对困难群众进行社会帮扶;针对辖区内因疾病、突发事件或其他原因造成生活困难的群体,按照重点保障城市特殊困难群体吃、穿、住、医的原则,进行急难、教育、医疗、住房、就业和基本生活的“六帮扶”举措等,集里街道将主题教育与民生帮扶结合起来,持续提升街道社会保障品质,不断提升群众获得感和幸福感。

(李 忱)·精彩湖南·



邢朝虹：

# 扶贫干部追赶的标杆

湖南日报记者 徐亚平 见习记者 何梦君

邢朝虹是财政部驻平江县扶贫工作队队长,10月17日,她被评为湖南省2019年“百名最美扶贫人物”。在当地干部眼里,她是追赶的标杆。

2018年2月来到平江后,邢朝虹便全身心投入到老区的扶贫事业中。争取项目资金,督促基础设施建设,帮扶产业,助销产品……她走访了平江的每一个贫困村,参与了每一项扶贫大事。

一年多来,邢朝虹把“一定要助力摘掉贫困县帽子”的誓言,化作助力平江人民生活更加美好的行动和成果,温暖着老区人民的心。11月4日,平江县长寿镇金星村党支部书记吴德明对记者说:“邢队长对困难群众嘘寒问暖,帮助大家改善生活,大家都很喜欢她。”

### “我对平江比对自己老家还熟悉,我就是个平江人”

2018年初,财政部准备选派邢朝虹到平江县担任扶贫工作队队长,她怦然心动,征求丈夫、女儿意见,他们都说“去啊”。

一到平江,她就往老区大山里跑。一年跑遍24个乡镇、150多个村和社区。见识了平江的山美水美人更美,邢朝虹动情地说:“我希望美丽的老区不再贫困,乡亲们都过上富裕的生活。”她骄傲地对记者说:“现在,我对平江比对自己老家还熟悉,我就是个平江人!”

很快,她组织打响了工作队的扶贫攻坚战。对接财政部向平江投入600万元,引入社会捐助1500万元;助力平江县纳入国家电信普遍服务试点,为166个村组解决通讯信号问题;对接水毁修复、安全饮水等项目建设,推动“四好农村路”建设,争取县重点公路建设和改造。平江县科技与工业信息化局局长吴康乐说:“邢队长为我县争取了169个通信基站建设指标,获得通信基站建设中央财政资金1.1388亿元。”

### “我的艰辛和群众脱贫后的笑脸相比,微不足道”

平江扶贫产业的兴旺,同样离不开邢朝虹的努力。

她牵头支持县内重点工业企业,推动中药材产业发展,帮助平江创建中药材种植基地示范点;成功引入碧桂园整县帮扶项目,投资建设花卉苗木基地,开办“凤凰优选”扶贫超市等;帮助培训干部群众3300余人。

平江县文旅广体局党组书记宋烁钢说,邢朝虹严格旅游规划,主持把关审核了多个旅游景点规划方案;对接环洞庭湖旅游等项目资金2000余万元;还创新提出“四带旅游扶贫”模式,促成央视电影频道脱贫攻坚战“星光行动”杨蓉团队落户平江。

湖南巨雄农业科技发展有限公司负责人姚武深有感触:“邢队长去过我的每一个茶油基地,帮我做销售、扩渠道,与国家铁路总局、湖南移动总公司等签下订单,今年就帮公司销售了150万元的农产品。”

队友和乡亲们都说邢朝虹干得很辛苦,她却说:“我不觉得苦。我们的艰辛和群众脱贫后的笑脸相比,微不足道。”扶贫工作队队员阳宇称她是一个“吃得苦、霸得蛮的东北人”。

### “扶贫重在扶智,教育扶贫是我工作的又一个重点”

记者来到邢朝虹助力建设的平江简青芙蓉学校,只见学校设备齐全,环境整治。

“扶贫重在扶智,教育扶贫是我工作的又一个重点。”邢朝虹说。她助力修缮山区校舍,改善了喻杰小学办学条件;帮助化解“大班额”,新建简青芙蓉等3所学校,增加6000余个学位;帮助发展职业教育,为平江县职校争取到中职学校脱贫攻坚、公共实训基地和国家债券等项目。

她关注贫困学子,落实物资保障他们顺利入学;改善学校饮食条件,帮助24所学校建设了九阳希望厨房;争取笼式足球项目,推介学生参赛,让山里娃第一次站在全国赛事领奖台上。

邢朝虹把爱奉献给了老区的孩子,但对自己的孩子呢?“当时派我来平江时,女儿即将中考,她的重要时刻我没有陪伴,但我觉得这没什么,我的家人很支持我的工作。”邢朝虹说。

平江县委书记汪涛号召:“邢朝虹是平江党员干部学习的榜样、追赶的标杆。”

是的,邢朝虹的心血和汗水洒在了平江这片红土地上,她如春光一样温暖。

## 国网张家界供电公司 高质量推进主题教育

第二批“不忘初心、牢记使命”主题教育启动以来,国网张家界供电公司党委紧紧围绕“十二字”总要求,高质量推动主题教育走深走实。

在守初心方面,国网张家界供电公司组织党委中心组(扩大)学习、主题教育读书班、专题研讨班,深刻领会习近平新时代中国特色社会主义思想的深刻内涵;通过专题党课、主题党日、“求是”讲堂等平台,深入开展革命传统教育、形势政策教育、先进典型教育和警示教育。

在担使命方面,国网张家界供电公司领导班子带队,组成10个调研组走进生产一线,走访相关部门,走近用电客户,聚焦电网建设、安全生产、供电服务、大鲵保护区水电项目整改等突出问题,将主题教育与专业工作深度融合,帮助基层解决实际问题。

在找差距方面,国网张家界供电公司集中开展公司系统软弱涣散基层党组织集中整顿工作,9个问题已全部整改到位;对照客户关注的供电服务热点、难点问题,进一步优化营商环境;以巡视巡察工作为抓手,对照问题立查立改;大力整治违反中央八项规定精神特别是形式主义、官僚主义的新表现,营造风清气正的政治生态。

在抓落实方面,该公司持续推进“旗帜领航”三年登高计划,大力实施旗帜领航“党建+”十大工程,以一流党建引领一流企业建设;全力推进电网建设“三年行动计划”,不断优化营商环境,为张家界高质量发展提供电力支撑。

(向建安 向约红)·精彩湖南·

# 12亿! “彩市航母”双色球破纪录大派奖即将来袭!

为感谢多年来购彩客户对中国福利彩票的喜爱和支持,以及对公益事业爱心奉献,福彩双色球即将开启一年一度的大派奖活动。派奖活动将从双色球2019129期(开奖日期为2019年11月10日,星期日)开始,连续派奖20期,派奖总金额12亿元!此次破纪录大派奖,将为双色球购彩客户及彩票市场带来一场前所未有的欢乐盛典。

### 12亿派奖再破彩市纪录

“彩市航母”双色球自2003年上市起,为购彩客户们带去了无数惊喜和快乐,也让无数梦想成为现实。至今为止创造大奖超1.7万注,中出亿元大奖31个,约占我国彩票市场亿元大奖总数三分之二。我国彩票市场排名前十的大奖中有7个属于双色球,其中前三亿元大奖都是双色球。这一次,双色球携12亿大礼包再度来袭,这也是自2007年起至今的第14次派奖。

本次12亿元派奖奖金,将从双色球调节基金中支出,这是双色球历史最高的一次派奖。派奖期间,单注最高可得奖金2000万,头奖数额一举打破持续多年的派奖期间单注1500万最高额!

### 大奖小奖都翻番

为了让更多购彩客户享受到派奖活动的实惠,此次将针对双色球一等奖和六等奖进行派奖。一等奖派奖奖金分为特别奖和普惠奖,分别派送6亿元和1亿元,而六等奖翻番奖的奖金为5亿元。单票金额20元(含)以上的彩票中得一等奖和六等奖均有可能享受奖金翻番的惊喜。

其中,一等奖特别奖奖金每期安排3000万元,对当期单票金额超过20元(含)的一等奖中奖彩票,每注一等奖按当期一等奖单注基本奖金1:1比例派送一等奖特别奖奖金。当奖池资金低于1亿元时,单注一等奖最高可中1000万元,当奖池资金高于1亿元(含)时,单注一等奖最高可中2000万元。若当期一等奖特别奖奖金不足以按照1:1比例支付派送奖金时,则由符合派奖条件的一等奖按照中奖注数均分当期一等奖特别奖奖金。若一等奖特别奖奖金当期有结余的,则顺延滚入下一期,与下一期一等奖特别奖奖金合并派发。

此外,设立5亿元的六等奖翻番奖,对当期单票金额超过20元(含)的六等奖中奖彩

票,按每注六等奖派送固定奖金5元,直至六等奖翻番奖奖金派送完毕为止。

那么单票金额低于20元就不能参加派奖活动了吗?当然不!本次派奖还设立了一等奖普惠奖,每期安排500万元,对当期单票金额低于20元的一等奖中奖彩票派送一等奖普惠奖奖金,由当期符合派奖条件的一等奖按照中奖注数均分,若当期一等奖普惠奖未中出或有结余,则顺延滚入下一期,与下一期一等奖普惠奖奖金合并派发。也就是说,购彩客户花费2元,就有可能收获1500万元。

### 门槛更低更普惠

从派奖规则即可看出,本次派奖活动的参与门槛明显降低,打破了连续三年只针对复式或胆拖投注的限制,让购彩客户更容易理解和体验。不管是购彩新客户还是老客户,不管采用哪种购彩方式进行投注,都有机会参与派奖活动,冲击更高奖金,获得更多实惠。

相比以往,本次派奖活动从奖项设置上也更加普惠,单票金额20元(含)可参与一等奖特别奖及六等奖翻番奖,不足20元则可参与一等奖普惠奖派奖,兼顾不同投注金额购

彩客户,涵盖范围更大,让更多购彩客户有机会享受到派奖活动带来的惊喜和幸运。

### 相信梦想 助力公益

爱心与惊喜同在,让每一个梦想更有可能。福彩双色球自2003年2月上市以来,16年以来累积销售额超过6200亿元,贡献公益金额超过2200亿元。筹集的公益金广泛用于补充全国社会保障基金不足、支持教育助教助学、发展残疾人事业、困难群体大病救助、补助城乡医疗救助基金以及扶贫、文化、法律援助、大型体育赛事等社会公益事业,还有部分用于“扶老、助残、救孤、济困”等社会福利事业。

上市16年以来,双色球一直都秉承着“取之于民,用之于民”的初心和使命,坚持“扶老、助残、救孤、济困”的发行宗旨,引导购彩客户理性购彩,并为我国公益事业的发展作出了突出贡献。

本次12亿大派奖,是我国彩票史上金额最大、范围最广的派奖活动,将为购彩客户们带来一场幸运盛宴,让大家在与大奖结缘的同时,奉献爱心,收获快乐和惊喜,让每一个梦想更有可能!

双色球12亿破纪录大派奖即将震撼来袭,让我们一起期待。

(转自中国福利彩票官网)

11月1日,“湖南福彩大家乐”第五季火热来袭,线上线下相结合,含“日奖”“期奖”及“季奖”。从第四季开始,每季时间由原来的28天缩短至21天,每11天一次期奖,每21天一次季奖。

彩民只需下载“湖南福彩”APP,购买电脑票单票满20元或指定票种刮刮乐(蒸蒸日上、魅力4射、66顺8发、嗨啤、龙腾盛世、中国龙系列票、黄金传奇)累计满20元即可扫码参与,每人每天最高可获得20次“马上有奖”刮奖机会。无需兑换、无需等待,“马上有奖”即刮即得,全天金条、手机、金豆、油卡等好礼“抢”不停,还有机会赢3.5万元期奖豪华大礼包,更有机会冲击10万元季奖豪华惊喜大礼包。

(向福才)



## 湖南福彩大家乐第五季火热来袭