

超六成湘股上半年业绩飘红

中联重科、华菱钢铁扭亏为盈,开元股份预计增长986.7%以上

湖南日报8月1日讯(记者 黄利飞)进入8月,沪深两市迎来中报密集披露期。目前湖南已有6家上市公司公布了今年上半年业绩报表,湖南凯美特气体股份有限公司以归属于上市公司股东的净利润1321万元、同比增长145.7%,暂时拔得头筹。其他公司多数在8月下旬披露中报。

在已披露半年度业绩预告的65家湖南上市公司中,预计业绩同比增长的公司有40家,占比约61.5%;预计业绩同比下滑及业绩亏损的公司22家,占比约33.8%;

业绩变动幅度介于正负之间的有3家。

在40家业绩预计增长的公司中,中联重科、华菱钢铁扭亏为盈,五矿资本股份有限公司大幅增长,长沙开元仪器股份有限公司预计今年上半年归属于上市公司股东的净利润为5480万元至5630万元,比上年同期504万元约上升986.72%至1016.47%,业绩增长幅度位于前列。

根据公告,中联重科业绩变动的主要原因是工程机械板块的营业收入,较去年同期增长约

80%;同时出售长沙中联重科环境产业有限公司控股权,获得了91.31亿元税前利润。华菱钢铁业绩好转受益于钢铁行业经营形势好转,以及公司降本提质增效取得了积极进展。五矿资本和开元股份去年完成资产并购重组,今年报表的调整或合并,带来了业绩的大幅增长。

预计业绩实现高增长的还有岳阳林纸,上半年将实现净利润7500万元至8500万元,同比增长450%至523%;山河智能业绩将同比增长至少350%,湘潭电化、湖

南黄金、旗滨集团、千山药机、唐人神,皆预计今年上半年的利润同比翻番。

在22家业绩预降及亏损的公司中,以生猪养殖和生猪贸易为主业的湖南新五丰股份有限公司业绩预降幅度最大,去年上半年实现利润1.42亿元,今年上半年受生猪价格下降影响,预计最高利润额5250万元,即至少同比下降171%。华天酒店预亏额最大,将亏损9000万元至1.1亿元,较去年同期亏损额增加,原因是公司地产业收入同比减少。

月桂聊天
——湖湘自然笔记

土润溽暑,大雨时行

湖南日报记者 周月桂

已经到了大暑的第三候、三伏的最中间,酷暑应是气势鼎盛。夜晚大雨骤至,一缕凉意,爬进了密不透风的三伏天,一点点瓦解高温的势力。

暑气已斟满

这是一年中气温最高的时候,早几天,省气象台宣布,7月27日为今年以来最热的一天,整个长江中下游地区,高温都达到鼎盛。

大暑三伏天,万物生发到极致,一切都是浓墨重彩的,暑气焯赫,蝉声聒耳,果实在高温里发酵,肌肤晒成蜜色,渗出一颗颗汗珠……紫薇和夹竹桃越热越艳丽,在高温中神采奕奕,毫无疲态;阔叶麦冬也在此时开花,却是含蓄的紫色;纤柔的牵牛绕上竹篱,有婉约的“中式”美。

这个时节最好的是早晨和夜晚。早晨5时出门,露水未散,天地清朗,蝉声是悠扬的,不带噪意,不到6时,暑气便已经上来了。夜里,山间乡下,有琥珀色的月光、璀璨的银河,流萤与童谣飞舞。又或者寻一处夜宵摊,一杯啤酒、一盘烧烤,是烟火升腾的市井仲夏夜。

漫长的白日,困在空调房中,想念古人那一份自由自在的清凉:“清湘帘竹簟,藤枕石床”“眼前无长物,窗下有清风”“经书聊枕籍,瓜李漫浮沉”,伏天里读来,如饮冰雪。

此时正值三伏里最热的中伏,“伏”表示阴气受阳气所迫藏伏在地下的意思。天气太热,很多时候我们都难以意识到,大暑已然是夏天

最后一个节气。暑气斟满之日,也是阳气渐撤之时。大暑时节,正是季节盛极而衰的分水岭。

夏雨如赦书

三伏天里,给高温解围的常常是台风。

这几天,台风携雨而来,对着滚烫的大地吹了一大口凉气。清人张潮说“春雨如恩诏,夏雨如赦书”,在炎炎三伏天,得一场大雨,确实是免了一场苦刑。

“黑云翻墨未遮山,白雨跳珠乱入船。卷地风来忽吹散,望湖楼下水如天。”苏东坡的夏雨酣畅淋漓。“惊风乱飐芙蓉水,密雨斜侵薜荔墙。”柳宗元的这场疾风骤雨声势浩大。

对于湖南来说,伏天的雨是极为珍贵的。湖南的夏季在副热带高压的控制下,天气酷热,降雨集中在主汛期4月至6月,而7月至9月天气晴热少雨,其间全省平均降水量不到雨季降水量的一半,加之温高暑热,蒸发强盛,常常发生干旱。此时,南方喜温的水稻、棉花生长正旺盛,对水分的要求迫切,因此有“小暑雨如银,大暑雨如金”之说。

眼下,台风影响行将结束,而长夏并未终结,高温仍会重来,只是空气里必定有什么已经改变。大暑三候:一候腐草为萤,二候土润溽暑,三候大雨时行。到了大暑后期,每一场大雨之后,大地的燥热都会悄然减弱一分,天气开始向立秋过渡,此为“三候大雨时行”。

雨后的天空很美,尤其是傍晚,晚霞如醉,光线通透,树叶上滴着水,一切都鲜活灵动起来。

阿里巴巴旗下生活服务平台口碑发布大数据

长沙小龙虾消费全国排名第八

湖南日报8月1日讯(记者 邹靖方)今天,记者从阿里巴巴旗下本地生活服务平台口碑发布的消费大数据获悉,长沙人在口碑上消费小龙虾年均10万笔以上,平均每顿都能消费250多元。长沙以255.01元小龙虾消费金额的单价价排名全国第八。

7月28日至8月27日,口碑在全国各大城市发起“口碑小龙虾季”。来自口碑的消费数据显示,消费者对小龙虾的关注在4月骤升,5至8月是消费高峰期。这与小龙虾产出周期

相一致。国内小龙虾产地每年也是5至9月完成出虾和收虾,因此当下正是吃小龙虾的好时节。

小龙虾的消费集中在华东、华南、华中地区的大中城市。从交易额和笔数看,上海、武汉、杭州、南京、深圳、长沙、宁波、温州、北京、合肥排名全国城市小龙虾消费热度前十,这些城市的小龙虾年消费笔数均在10万笔以上。口碑数据显示,长沙的消费者最爱香辣口味小龙虾。

黔阳黄桃采摘节举行

湖南日报8月1日讯(记者 雷鸿涛 通讯员 周圣华 刘辉霞)黔阳黄桃个大、味美、香脆甜。游客朋友来洪江市了,建议带一箱回去与亲朋好友分享美味。”7月29日,洪江市委副书记、市长张龚品尝后,微笑着为黔阳黄桃“代言”。当天,洪江市黔阳黄桃采摘节在黔阳黄桃源村举行。

桃源村是黔阳黄桃的主产区,是国家级乡村旅游扶贫示范村。活动现场,贫困户詹容脸上洋溢着丰收的喜悦。今年,他家黄桃收成预计有近5000公斤,收益六七万元不成问题。黔阳黄桃成了他的“致富果”。

黔阳黄桃又称高山黄桃,现洪江市20个乡镇均有黄桃栽培,2016年黄

桃总产值1.4亿元。其中,桃源村种植黄桃1300余亩,每年的鲜桃产量在75万公斤左右,广大桃农因种植黄桃而脱贫致富。

张龚对记者说:“洪江市举办此次黔阳黄桃采摘节,就是要以果为媒,以节会友,让更多的朋友走进洪江、了解洪江、投资洪江,让果农丰收的果实尽快变为真金白银。”

在采摘节现场,记者注意到,淘宝等电商在农村已经不是稀罕事了。桃源村的黄晓梅,大学毕业后开了一家名为“甜园姑娘”的淘宝店,专门帮助老百姓将特色优质农产品销售走出山门。“今年我已经通过网络卖了5000多公斤黔阳黄桃。”她说。

炎陵黄桃今年再丰收

湖南日报8月1日讯(通讯员 罗颖 记者 戴鹏)“炎陵黄桃上市咯……”7月28日上午,伴随着人群的欢呼声和黄桃山上撼山大鼓,“2017年湖南炎陵黄桃大会”正式拉开帷幕。记者获悉,炎陵黄桃今年再丰收,预计总产量可达7500吨,产值2.8亿元。

炎陵县被评为“中国优质黄桃之乡”。该县种植的黄桃近年来深受消费者青睐,被誉为“湖南优质水果”,通过国家“绿色食品”认证。2016年,炎陵黄桃再添华彩,成功注册为国家地理标志证明商标,作为株洲地区唯一农产品成功获评“湖南十大农业品牌”。

此外,为了让消费者吃到正宗的炎陵黄桃,该县自去年开始推行建设农产品质量安全防伪溯源平台,消费者只需要通过扫描贴在黄桃上的二维码,就可了解产品名、产品特征、产地信息、种植人、生长期施肥量等详

细信息。据了解,黄桃种植已成为炎陵县群众脱贫攻坚的主打产业,截至目前,累计已有9240名贫困人口依靠种植黄桃脱贫。今年,炎陵黄桃种植面积3.18万亩,遍布中村瑶族乡、霞阳、莹溪、下村、十都等5个主产乡镇,挂果面积1.5万亩,2.86万果农受益。

炎陵县为了更好地帮助果农开辟销售渠道,每年安排500万元专项资金支持农村电子商务,重点建设了一个示范村、一个示范街、一个电子商务产业园和5个专业电商平台,吸引了60多家电商企业入驻。同时,该县还加强与电商企业的战略合作,开设炎陵地方特色馆、O2O线下体验馆等县级服务中心,完善农村物流配送体系,实现了黄桃与市场的无缝对接,让炎陵农产品顺畅地走出大山、走向全国。

“旅游+扶贫” 风景变“钱”景

7月28日,江华瑶族自治县白芒营镇秦岩景区,游客在参观溶洞景观。近年来,该县先后出台旅游产业扶贫方案和鼓励旅游企业吸纳当地贫困人口就业等措施,通过“旅游+扶贫”模式,打造了瑶族文化园、秦岩、香草源、井头湾等旅游景区,帮助近2万贫困人口融入旅游脱贫。

湖南日报记者 李健 摄



长沙地铁上演 “芭蕾快闪”

《红色娘子军》致敬建军90周年

湖南日报8月1日讯(记者 王晗)“第一次在地铁里看芭蕾,挺有创意,原来高雅艺术也可以这么亲民!”昨晚,许多乘客在长沙地铁站和车厢偶遇“芭蕾快闪”,大家争相在朋友圈晒图。这是梅溪湖国际文化艺术中心大剧院携手长沙轨道交通集团举办的“用艺术向人民军队致敬”主题活动现场,以此致敬建军90周年。

身穿军装,手举军旗……当晚7时40分许,随着熟悉的《红色娘子军》乐曲响起,10名芭蕾艺术爱好者在地铁五一广场站内翩翩起舞。热情的市民停下脚步,近距离欣赏红色芭蕾文化。

站台上“闪”完又“闪”进车厢。零距离感受精彩的歌舞表演,乘客们很是惊喜,大家或是掌声鼓励,或是融入其中一起歌舞,现场气氛十分活跃。

除了本次地铁“芭蕾快闪”外,大剧院还将同步上演系列世界级芭蕾舞演出,引进俄罗斯冰上芭蕾舞剧《天鹅湖》《睡美人》,法国芭蕾舞剧《美女与野兽》和中国芭蕾舞剧《沂蒙情—芭蕾精品展演》。“我们期望为大众开启艺术之门,通过大剧院这个文化新地标,让更多人感受艺术,爱上艺术。”大剧院运营负责人表示。

长沙不动产登记 网上预约出新规

湖南日报8月1日讯(通讯员 廖亚柳 记者 李治)记者近日从长沙市不动产登记中心获悉,网上预约后连续爽约的行为将被记入不动产登记失信黑名单。

长沙最新出台的《关于加强不动产登记网上预约平台管理的通知》明确,将处罚无故恶意占用系统平台的行为,对同一权证号预约同一种业务类型,连续爽约3次或1天内连续预约取消超过3次的,则该权证号及当事人信息被纳入不动产登记失信黑名单,且在一个月内不能申请预约任何业务。系统在每次取消预约前予以警示性提示。

长沙市不动产登记中心目前开通了3个网上预约平台,即公众号“长沙市不动产登记”、长沙市不动产登记中心门户网站以及“长沙市不动产登记平台网上预申请系统”。预约号办理预约时对应的类型业务,目前有转移登记、抵押注销登记和抵押登记。当事人须在预约时段半小时前到达对应的网点大厅,无需再换号,直接等待窗口叫号办理。对当天未接预约号来办理业务的号源,由各网点根据实际情况,发放给来现场办理业务的客户。

自6月15日推出网上预约登记服务以来,长沙共受理网上不动产预约近两万笔。网上预约系统实施一本权证和权利人核对无误即可预约的模式,有效打击了“黄牛党”,办事大厅不再人满为患,也没有排长队的现象。通过对预约数据进行监测和分析,不动产登记中心可及时调整号源及窗口人员配备,确保每位市民都能按预约时间办理业务。

从摆地摊到农场主

——退伍军人文新和的现代农业梦

通讯员 邹怡敏 王婷 熊军
湖南日报记者 戴鹏

8月1日傍晚,株洲县古岳峰镇三旺村的退伍军人文新和吹响了哨子,一大群身形短小、头尾呈黑色、肚子圆鼓鼓、皮肤白里透红的香猪从山坡的各个角落钻出来,“训练有素”地跑到指定地点集合“就餐”,看着它们,文新和满意地笑了。

文新和1984年从部队退伍回到家乡,跑过运输办过养殖场,后来辗转广东、深圳等地,摆过地摊,进过屠宰场。2015年7月在家乡成立湖南瑞璞鑫方圆生态农业有限公司,建立三旺生态农庄,引进巴马香猪自繁自养和黑斑青蛙进行蛙菜套养,带动周边群众就业,被评为“2016年度湖南省自主创业就业先进个人”。

现代农业是文新和退伍后始终不变的创业方向。1998年,文新和利用跑运输攒下的积蓄,引进海狸鼠在村里投资

办起了养殖场。但因为养殖技术不成熟、后续资金跟不上等原因,不到两年文新和欠下50万元的债务。养殖场被迫关闭,文新和也远走他乡,初次创业以失败告终。

“部队里艰苦的生活磨炼了我的意志,让我懂得遇到再大的困难也决不能轻言放弃。”初次创业失败并债台高筑的文新和并没有因此而消沉。他辗转广州、深圳等地,摆地摊,进屠宰场,一边打工还债,一边学习养殖技术。

2014年,卧薪尝胆14载的文新和决定东山再起,他带着经过自己慎重考察的新项目——巴马香猪回到了株洲县三旺村。这一次,他不仅要开启二次创业的新征程,还给自己事业规划了一个“打造集循环农业、创意农业、农事体验于一体的田园综合体”的宏伟蓝图。他认为,三旺村是典型的丘陵地带,空气清新,生态植被好,养香猪前景广阔。

湖南日报记者 肖祖华 戴勤
通讯员 刘剑 刘遵炳

7月31日,隆回县山界回族乡老屋村,满山的甘蔗林随风摆动,郁郁葱葱,长势喜人。该村村支书马文乐冒着酷暑,正在地里察看甘蔗的生长情况,甘蔗叶拂过他黝黑的手臂,直抵他幸福的心窝,他开心地说:“今年的甘蔗长得不错。”

山界回族乡老屋村种植、加工甘蔗已有600多年的历史,至今仍保留着原始环保的制作工艺,上世纪60年代每个村落就有红糖加工作坊。2008年,红糖价格偏低,不少村落因此放弃了红糖加工。近年来,随着红糖价格上涨,马文乐决定发展传统红糖加工来带领村民发家致富。

2015年春,他在本村及桃洪镇叶家村、曙光村流转

土地230多亩,开始甘蔗种植。2016年7月,马文乐投资200多万元,购买了压榨机、打包机、升降机、洗干机、输送带等一整套红糖加工机械,建起专业化的生产线,创办湖南省伊路顺清真食品有限公司,注册品牌“马家山”,将传统工艺和现代科技相结合来生产红糖,既保留红糖制作工艺原始、古朴、纯天然、纯手工的特性,又确保红糖产品洁净、环保、全生态、高营养,他公司生产的“山界回民古坊红糖”深受顾客欢迎。当年仅2个多月时间,就加工出15万公斤红糖,销售一空。红糖轧榨生产传统工艺也在当年被列入县级非物质文化遗产名录。

马文乐给记者算了一笔账,甘蔗全身都是宝,一亩地的甘蔗产量可达5000公斤左右,产糖400至500公斤,每

目前,文新和正着手注册商标,打造品牌,今年还计划加强基础设施建设,打造香猪的“健身场”,进一步改善香猪品质。文新和敢于尝试,善于创新,除了规模饲养香猪,他还在株洲率先引入油用牡丹林下种植与观赏牡丹套种,两年多来,扩繁数量可观。到今年底,文新和还计划将牡丹进行移栽,集中种植,做成精致观光景点。

此外,文新和还在生态农庄里开辟林下蛙菜与蛙稻套养实验基地50亩,将黑斑青蛙与丝瓜棚、稻田种养相结合,去年仅这一项目,文新和的收入就达到17万元。

养猪、种花、养蛙,文新和不仅在逐步实现自己的现代农业致富梦,更是带动乡邻在家门口创业,共为周边村民、贫困户、残障人员和三峡移民、库区移民创造了48个就业岗位。文新和也成为了当地小有名气的退伍军人创业先锋的模范代表。

甘蔗酿造“回民”甜蜜生活

公斤30元左右,每亩纯利润8000元以上。它的叶子和渣可用来做牛羊马饲料,又可带动村里的养殖业发展。“现在我们走出了种植、加工、销售的全产业链的新路子,通过种植甘蔗,带动红糖加工产业的发展,村民的日子越过越甜蜜。”马文乐是村里的贫困户,因技艺熟练,被食品加工厂聘请当技师,月收入6000多元。村里收甘蔗时,又聘请他做劳务,也可创收5000多元,家庭经济慢慢地好起来了。像这样被聘请到食品加工厂上班的村民就有30多个,他们逐步走上了致富的道路。

两年来,马文乐努力带动村民脱贫致富。村民富起来了,村里进行了自来水改造,安装了太阳能路灯,老屋村建成了邵阳市第一个光伏示范村,2016年该村列入全国传统村落。